

Harmonogram kursu START w nieruchomościach

Data		Godzina	Temat	Prowadzący
20 października	piątek	9:00-13:00	Podstawowe zagadnienia – wprowadzenie. Działalność zawodowa - promowanie profesjonalizmu	Krzysztof Matysiak
		13:15-16:15	Metody pozyskiwania klientów	Krzysztof Kowalkowski
21 października	sobota	9:00-14:00	Marketing i zarządzanie w biurze nieruchomości	Aleh Tur
		14:15-16:15	Finansowanie transakcji dotyczących nieruchomości	Justyna Buła-Zielińska
22 października	niedziela	9:00 – 15:30	Umowy na wyłączność i negocjacje	Piotr Jaskulski
		15:45-17:45	Przygotowanie oferty. Home Staging	Karolina Kwiatkowska
27 października	piątek	8:30-15:30	Organizowanie transakcji sprzedaży nieruchomości	Piotr Turalski
		15:30-18:00	System MLS – cena ofertowa a transakcyjna	Piotr Turalski
28 października	sobota	9:00-15:00	Dokumentacja techniczna nieruchomości	Dorota Gouveia
		15:15-17:15	Praca z klientem zagranicznym	Anna Yakovyshyna
29 października	niedziela	9:00-16:00	Ustalanie stanu prawnego nieruchomości. Księgi wieczyste. Proces transakcji w notariacie	Janusz Lisiecki
3 listopada	piątek	9:00-14:00	Realizacja umów z klientami	Ryszard Sowa
		14:15-16:15	Zimne telefony w praktyce	Urszula Kurpiejewska
4 listopada	sobota	9:00-13:00	Podatki w obrocie nieruchomościami	Stella Brzeszczyńska
		13:15-17:45	Organizacja transakcji najmu nieruchomości	Monika Kowalczyk
5 listopada	niedziela	9:00-16:00	Warsztat pracy. Relacje z klientami	Filip Wierzchowski
8 listopada	środa		Egzamin na licencję pośrednika PFRN	